

٢٢ اغسطس ٢٠٢٢

السادة/ إدارة الإفصاح بالبورصة المصرية

الأستاذة/ هبة الصيرفي- نائب رئيس الشركات المقيدة ومدير إدارة الإفصاح

تحية طيبة وبعد،

نتشرف بأن نرفق لسيادتكم البيان الصادر عن المجموعة المالية هيرميس القابضة اليوم.

وتفضلوا بقبول وافر التحية والتقدير،

  
هانزادة نسيم  
رئيس علاقات المستثمرين



## «قاليو» تستحوذ على شركة «باي ناس» لتكنولوجيا الخدمات المالية بهدف التوسع بباقة خدماتها المالية وحلول نمط الحياة المتطور

- تأتي هذه الصفقة في إطار استراتيجية الشركة للتوسع بعملياتها وتطوير أنشطتها التكنولوجية، إلى جانب تعظيم الاستفادة من قاعدة عملاء «باي ناس» المتنامية من الشركات الصغيرة والمتوسطة ومتناهية الصغر (MSME)
- سوف يساهم الاستحواذ في ترسيخ مكانة «قاليو» باعتبارها المنصة الرائدة المتخصصة في تكنولوجيا الخدمات المالية وتنمية باقة المنتجات والحلول الابتكارية ذات المردود الإيجابي المميز

القاهرة في ٢٢ أغسطس ٢٠٢٢

أعلنت اليوم شركة «قاليو»، المنصة الرائدة للشراء الآن والدفع لاحقاً (BNPL) لتعزيز نمط الحياة المتطور في الشرق الأوسط وشمال إفريقيا، أنها استحوذت على حصة ١٠٠% من شركة «باي ناس»، منصة إلكترونية لخدمات إدارة الموظفين والتي تتيح مجموعة من الخدمات المالية للشركات الصغيرة والمتوسطة ومتناهية الصغر (MSME)، حيث شهد حفل توقيع الصفقة الدكتور رانيا المشاط، وزيرة التعاون الدولي، وتأتي عملية الاستحواذ في إطار الجهود التي تبذلها شركة «قاليو» لتسهيل حصول شريحة أكبر من المجتمع على حلول متميزة من الخدمات المالية التي تلبي مختلف احتياجاتهم اليومية وتعزيز نمط حياتهم، بالإضافة إلى كونها أحد الدعائم الرئيسية لتنفيذ مهمة «باي ناس» وهي أن تصبح المنصة المالية الرائدة في منطقة الشرق الأوسط وشمال إفريقيا فيما يخص خدمات إدارة الموظفين من خلال توفير مختلف الحلول الابتكارية لمتخلف المراحل سواء ما قبل التوظيف أو ما بعدها. وتسعى «قاليو» أيضاً إلى تعزيز قدرة الشركة على الوصول للشركات الصغيرة والمتوسطة ومتناهية الصغر (MSME) باعتبارهم أبرز دعائم الاقتصاد المصري، بالإضافة إلى توفير العديد من الفرص لكل من أصحاب الأعمال والموظفين.

وتقدم «باي ناس» باقة من الحلول الابتكارية في مجال خدمات إدارة الموظفين وخدمات المدفوعات للشركات الصغيرة والمتوسطة ومتناهية الصغر (MSME)، ويتضمن ذلك تقديم خدمات الحوسبة السحابية التي تساعد على إدارة الوقت ومتابعة الحضور والانصراف وطلبات الموظفين اليومية إلى جانب حساب وتحويل المرتبات، بالإضافة إلى عدد من الخدمات المالية مثل بطاقات «باي ناس» والتأمين الصحي بتكلفة معقولة، فضلاً عن مجموعة من الخدمات لتقليل العبء المالي على الموظفين مثل خدمة صرف الراتب مبكراً. وسوف توفر عملية الاستحواذ مزيجاً فريداً من باقة خدمات «باي ناس» وخطط وبرامج التقسيط الميسرة من «قاليو» والتي تشمل مجالات الرعاية الصحية والتعليم والأجهزة المنزلية والأثاث والسفر، حيث تسعى «قاليو» إلى تحقيق رؤيتها في أن تصبح مؤسسة تمويلية تكنولوجية شاملة تقدم حلول ابتكارية تلبي مختلف الاحتياجات اليومية للعملاء وتعزز نمط حياتهم.

وبعد إتمام هذه الصفقة، سوف تتمكن «قاليو» من تعظيم الاستفادة من نظام قوي قائم على الشراكة بين الشركات وعمليات الاستحواذ المختلفة، فضلاً عن إدارة منصة تقدم مجموعة متنوعة من المنتجات بما يساهم في تعظيم العائد عبر الترويج لمختلف الخدمات والمنتجات التي تقدمها الشركات التابعة، فضلاً عن جذب شرائح جديدة من العملاء بأقل تكلفة لكلال الشركتين. ومن ناحية أخرى، سوف تساهم هذه الشراكة في تعزيز قدرة حلول الشراء الآن والدفع لاحقاً (BNPL) التي تقدمها شركة «قاليو» على الاستفادة من الخدمات المالية للشركات الصغيرة والمتوسطة ومتناهية الصغر (MSME) التي تقدمها منصة «باي ناس» الإلكترونية لخدمات إدارة الموظفين، علماً بأنه سيتم تعزيز المنصة بباقة شاملة من الحلول التمويلية. بالإضافة إلى ذلك، سيشاهم عملية التحول الرقمي لبيانات عملاء «باي ناس» في تعزيز قدرة «قاليو» على الترويج لمنتجاتها للعملاء من خلال تحسين دورة صرف التمويل ونظام الجدارة الائتمانية.

من جهتها أكدت الدكتورة رانيا المشاط وزيرة التعاون الدولي، على أهمية هذه الصفقة التي تؤكد النمو المستمر والفرص الاستثمارية المتاحة في قطاع الشركات الناشئة وتكنولوجيا الخدمات المالية في مصر، والتطور الذي تشهده مصر كسوق إقليمي رائد في هذا المجال في ظل امتلاكها لمقومات عدة تتمثل في الشباب المبتكر والفرص الاقتصادية وكذلك الجهود المبذولة من الحكومة والقطاع الخاص لتهيئة بيئة عمل الشركات الناشئة وتيسيرها، بما يحفز مشاركة القطاع الخاص في التنمية. وأضافت أن هذه الصفقة تعكس أيضاً نجاح الاستثمارات التي ضختها شركة "مصر لريادة الأعمال والاستثمار" - أول شركة رأسمال مخاطر بمساهمة حكومية - منذ تشييدها عام ٢٠١٧، وكذلك مسرعة الأعمال التابعة لها (EFG-EV Fintech) - المملوكة للشركة بالشراكة مع المجموعة المالية هيرميس القابضة - في دعم نمو الشركات الناشئة وتعزيز قدرتها على التوسع في السوق المصري وبذل جهد يتسق مع الخطط التي تنفذها الدولة لتوسيع نطاق التحول الرقمي وزيادة نسبة الشمول المالي وفتح المجال لرواد الأعمال والشركات الناشئة للقيام بدورهم في تحقيق التنمية في السوق المصري.

وتعليقًا على صفقة الاستحواذ، صرح وليد حسونة الرئيس التنفيذي لشركة «فاليو»، بأن عملية الاستحواذ على منصة «باي ناس» هي خيار استراتيجي للشركة، فسوف يؤدي التعاون بين الشركتين إلى تعظيم القيمة للمساهمين والعملاء من خلال توفير باقة متكاملة من الحلول التمويلية التي تعزز نمط حياة العملاء على مختلف الأصعدة فضلًا عن تحسين أوضاعهم المعيشية. وأكد حسونة أن انضمام فريق العمل الاستثنائي من شركة «باي ناس» والذي يضم نخبة من الخبراء والكفاءات لشركة «فاليو» سوف يساهم في الحفاظ على المكانة الرائدة التي تنفرد بها الشركة في مجال تكنولوجيا الخدمات المالية في المنطقة، وذلك على خلفية استراتيجية الشركة منذ تأسيسها والتي تضع على رأس أولوياتها فريق العمل باعتباره أهم أصول الشركة. وأوضح حسونة أن الإدارة تتطلع إلى رؤية المزيد من الأفكار الابتكارية في المستقبل تحت مظلة الشركة والتي من شأنها تطوير المزيد من المنتجات الجديدة لتلبية احتياجات العملاء، إلى جانب توسع الشركة والترويج لمنتجاتها في مختلف أسواق المنطقة.

ومن المتوقع أن تستفيد شركة «فاليو» من القدرات التكنولوجية والرقمية التي تحظى بها منصة «باي ناس» لتصبح منصة تكنولوجيا الخدمات المالية المفضلة لمختلف العملاء. وتعد «باي ناس» أول شركة ناشئة في مصر تحصل على ترخيص وكيل مصرفي من البنك المركزي، كما توفر لعملائها من الشركات الصغيرة والمتوسطة نظام مالي يسمح بإدارة تحويل الرواتب بطريقة رقمية من خلال بطاقات «باي ناس» المدعومة من شركة فيزا (VISA) بالشراكة مع بنك مصر، وهو النظام سيتيح للموظفين، إلى جانب تطبيق «باي ناس»، من التخطيط لمستقبلهم المالية بطريقة أفضل وهو ما سينعكس في دعم جهود الحكومة الرامية إلى خلق اقتصاد غير نقدي. وسوف تتيح عملية دمج برامج وخطط التقسيط الميسرة التي تقدمها «فاليو» وخدمات بطاقات «باي ناس» للعملاء الاستفادة من تجربة تسوق فريدة من نوعها تساهم بدورها في تعزيز التحول إلى اقتصاد رقمي في مصر.


وفي هذا السياق صرح محمد منير الرئيس التنفيذي لشركة «باي ناس»، بأن «باي ناس» نجحت في ترسيخ علامتها التجارية كما لعبت دورًا محوريًا في تعزيز الشمول المالي بالعديد من الشركات الصغيرة والمتوسطة ومتناهية الصغر، فضلًا عن شرائح مختلفة لا يغطيها القطاع المصرفي في مصر. وأضاف منير أن ذلك الاستحواذ يُعد خطوة مهمة من أجل تحقيق أهداف الشركتين على الصعيد الاجتماعي والاقتصادي الرامية إلى تحسين حياة العملاء وتلبية احتياجاتهم المختلفة من خلال تقديم حلول تمويلية جديدة وخدمات مالية ابتكارية. ولفت منير أن صفقة الاستحواذ تُعد بمثابة شهادة على النجاح الذي وصلت إليه الشركة والذي ما كان ليتحقق لولا الدعم الكبير من مستثمري الشركة وتقنهم الراسخة بالرؤية السديدة للفريق الإداري.

ومن الجدير بالذكر، تعد صفقة الاستحواذ الجديدة هي الثانية لشركة «فاليو» خلال العام الجاري، وذلك بعد شراء حصة ٣٥% في شركة «فاس للتمويل»، وهي مؤسسة التمويل الاستهلاكي التابعة لشركة «فاس لايز» السعودية. وقد تمكنت «فاليو» بفضل ذلك الاستثمار من التوسع جغرافيًا ودخول السوق السعودي، لتوفير حلول التمويل الاستهلاكي الرقمي من خلال شركة «فاس للتمويل». وفي نفس الشهر أعلنت «فاليو» عن بيع حصة قدرها ٤,٩٩% من الشركة لصالح مستثمرين من عائلة الحكير، وهو ما يعتبر نقطة انطلاق رئيسية لعقد المزيد من الشراكات الاستراتيجية المثمرة على الساحة الإقليمية.

– نهاية البيان –

#### عن شركة «فاليو»

تم إطلاق شركة «فاليو» المنصة الرائدة للشراء الآن والدفع لاحقًا (BNPL) لتعزيز نمط الحياة المتطور عبر توظيف تكنولوجيا الخدمات المالية عام ٢٠١٧، وهي شركة تابعة لقطاع التمويل غير المصرفي بالمجموعة المالية هيرميس القابضة. وتحظى الشركة بتواجد مباشر كخدمة دفع في أكثر من ٥٠٠٠ نقطة بيع وأكثر من ٣٣٠ موقع إلكتروني وتقوم بتوفير خطط وبرامج التقسيط الميسرة حتى ٦٠ شهر للأجهزة المنزلية والإلكترونيات والأثاث وتشطيب المنازل وحلول الطاقة الشمسية للوحدات السكنية والسفر والسياحة والخدمات التعليمية والصحية وغيرها. وتنفرد «فاليو» بتقديم أسرع موافقات انتمائية في مصر، وربط المستهلكين بقاعدة واسعة من محلات التجزئة ومواقع التسوق عبر الإنترنت وشبكة كبيرة من مقدمي الخدمات المختلفة.

لمزيد من المعلومات يرجى متابعتنا على: 

لمزيد من المعلومات يرجى الاتصال على:





وزارة التعاون الدولي  
Ministry of International  
Cooperation



قطاع العلاقات الإعلامية بالمجموعة المالية هيرميس القابضة

[publicrelations@efg-hermes.com](mailto:publicrelations@efg-hermes.com)

مي الجمال

رئيس قطاع التسويق والاتصالات بالمجموعة المالية هيرميس القابضة

[melgammal@efg-hermes.com](mailto:melgammal@efg-hermes.com)

عن شركة «باي ناس»

تأسست شركة «باي ناس» في عام ٢٠١٩ لتكون منصة إلكترونية لخدمة الشركات من خلال خدمات مختلفة مثل إدارة الموظفين وخدمات الحوسبة السحابية التي تساعد على متابعة الحضور والانصراف وطلبات الموظفين وحساب وتحويل المرتبات فضلاً عن مجموعة من المزايا المالية. وتسعى «باي ناس» إلى تحويل نظام إدارة الموارد البشرية رقمياً، وتقديم نظام تحويل للمرتبات يتسم بالبساطة والبساطة، بالإضافة إلى مجموعة من الخدمات الأخرى التي تقدمها الشركة لخدمة الموظفين وتحسين أوضاعهم المالية وإتاحة خيارات مختلفة، وذلك بغرض تلبية مختلف احتياجاتهم اليومية وتعزيز نمط حياتهم.

لمزيد من المعلومات يرجى الاتصال على:

[Contact@paynas.com](mailto:Contact@paynas.com)

أو زيارة موقعنا

[www.paynas.com](http://www.paynas.com)

إبراء الذمة

قد تكون المجموعة المالية هيرميس القابضة قد أشارت في هذا البيان إلى أمور مستقبلية من بينها على سبيل المثال ما يتعلق بتوقعات الإدارة والاستراتيجية والأهداف وفرص النمو والمؤشرات المستقبلية للأنشطة المختلفة. وهذه التصريحات المتعلقة بالمستقبل لا تعتبر حقائق فعلية وإنما تعبر عن رؤية المجموعة للمستقبل والكثير من هذه التوقعات من حيث طبيعتها تعد غير مؤكدة وتخرج عن إرادة الشركة، ويشمل ذلك على سبيل المثال وليس الحصر - التذبذب في أسواق المال والتصرفات التي يقدم عليها المنافسون الحاليون والمحتملون والظروف الاقتصادية العامة والأثار الناجمة عن مركز العملة المحلية والتشريعات الحالية والمستقبلية والتنظيمات المختلفة. وبناء عليه ينبغي على القارئ توخي الحذر بالأبسط في الاعتماد على التصريحات المتعلقة بالمستقبل والتي هي صحيحة في تاريخ النشر.